

КОНЦЕПЦИЯ ЗА ОБУЧЕНИЕ ПО БАЗОВО НИВО ПО „ПРЕДПРИЕМАЧЕСТВО И СТАРТАП РАЗВИТИЕ“

Програмата включва 6 модула. Продължителност на всеки модул 3 уч. часа, т.е. 2,15 астрономически часа, в т.ч. 2 учебни часа лекция и 1 учебен час дискусия – въпроси и отговори, допълнителни указания и насоки.

Материалите – запис на уебинар, записът разделен в 2 части – лекция (лектор с презентация) и въпроси от участниците и допълнителни насоки. Допълнително в модула се качват само презентациите. Задължително се закача анкета за обратна връзка от обучаемите. След като участниците преминат/изгледат модулите получават сертификат, в който са описани темите на отделните модули.

Входът до ресурсите е възможен след регистрация.

СЪДЪРЖАНИЕ ПО МОДУЛИ

Модул 1. ФИГУРАТА НА ПРЕДПРИЕМАЧА

- Предприемачът като лидер.
- Личностни характеристики, качества и функции на предприемача.
- Комуникативни умения, работа в екип и управление на таланти.
- Мотивация на предприемача. Предприемачески риск.
- Условия и фактори за успех и провал на предприемача.

Модул 2. СТАРТИРАНЕ НА ПРЕДПРИЕМАЧЕСКА ИНИЦИАТИВА. ПРЕДПРИЕМАЧЕСКИ ПРОЦЕС

- Инициране на предприемаческа дейност.
- Предприемачески процес.
- Предприемачески ресурси.
- Институционализация на предприемаческата дейност.

Модул 3. ИЗГРАЖДАНЕ НА БИЗНЕС МОДЕЛ

- Оценка на възможностите и обосноваване на нова идея. Проучване и анализ на среда и ресурси.
- Business Model Canvas (подробно разглеждане на всички 9 блока).
- Value Proposition Canvas.
- Организиране реализацията на предприемаческия проект.

КОНЦЕПЦИЯ ЗА ОБУЧЕНИЕ ПО БАЗОВО НИВО ПО „ПРЕДПРИЕМАЧЕСТВО И СТАРТАП РАЗВИТИЕ“

СЪДЪРЖАНИЕ ПО МОДУЛИ

Модул 4. ПРАВНИ, АДМИНИСТРАТИВНИ И ФИНАНСОВО-СЧЕТОВОДНИ АНГАЖИМЕНТИ НА НОВОВЪЗНИКНАЛИ ЮРИДИЧЕСКИ ЛИЦА

- Регистрация на юридическо лице. Търговски регистър и регистър на ЮЛНЦ. Видове юридически лица.
- Законодателна рамка за функциониране на търговски дружества.
- Избор на подходяща правна форма по критерии: съдружници, капитал, изисквания при регистрация, отговорност за формиране на задължения, дължими данъци и осигуровки.
- Доброволна и задължителна регистрация по ЗДДС. Задължения за подаване на информация към НАП, НОИ и др.

Модул 5. ИЗГРАЖДАНЕ НА ВИСОКОЕФЕКТИВЕН ЕКИП

- Роли в стартап екипа; Избор на съосновател.
- Формиране и развитие на екипа.
- Комуникация и динамика в малки екипи. Управление на конфликти.
- Управление на времето.

МОДУЛ 6. ФИНАНСИРАНЕ

- Източници на финансиране (собствени средства); грантове (национални, европейски), акселератори, бизнес ангели, венчър капитал).
- Основни измерения на инвеститорския анализ: стойност, екип и пазар.
- Финансови прогнози: приходи, разходи, cashflow.
- Подготовка на pitch deck.